



Università
Ca' Foscari
Venezia



Industria & Servizi



Virtual
Edition

Connection with...



Martedì 5 ottobre 2021 ore 10.00 - 11.30

Hilti presenta il Graduate Program Grow@Hilti in ambito Sales.
Scopriilo in anteprima a pag. 2 di questo volantino.

A CHI SI RIVOLGE

Neolaureate e neolaureati magistrali di Area Economica.

PROGRAMMA

- Conosci Hilti e il suo Graduate Program
- Q&A session

MODALITÀ DI PARTECIPAZIONE

1. Vai su www.unive.it/presentazioniaziendali > Hilti - ottobre / VIRTUAL EDITION.
2. Segui il link di iscrizione e prenota il tuo posto **entro le ore 12.00 di lunedì 4 ottobre.**
3. Riceverai via mail il **link per accedere al live webinar** del 5 ottobre.

Per maggiori info:

www.unive.it/presentazioniaziendali
careerservice@unive.it



Connection with...



CHI SIAMO

Hilti significa qualità, innovazione e relazioni dirette con i clienti. L'azienda ha sede a Schaan, in Liechtenstein, e conta 30.000 dipendenti in tutto il mondo che operano per rendere il mondo dell'edilizia più semplice, più agile e più sicuro, stimolando i clienti ogni singolo giorno, con prodotti, sistemi, software e servizi dall'elevato contenuto tecnologico.

IL GRADUATE PROGRAM GROW@HILTI

Siamo un'azienda con una forte cultura di valori che punta a far crescere e sviluppare le proprie persone. In quest'ottica di sviluppo, nel 2012 è nato il Graduate Program, un programma per **neolaureati magistrali** che inseriti con un contratto a **tempo indeterminato**, per i primi 18-24 mesi vivono un'**esperienza in ambito Sales** per poi sviluppare successivamente un percorso di carriera focalizzato sui punti di forza e/o sulle proprie aspirazioni e interessi.

ACCOUNT MANAGER

Avrai il compito di sviluppare i nostri clienti e di scoprire in che modo possiamo aiutarli. È un lavoro sul campo e ti troverai sempre in contesti diversi: cantieri, aziende, oppure uffici e impianti produttivi del territorio che ti verrà assegnato.

Dovrai rimboccarti le maniche: presenterai alcuni dei prodotti più innovativi del settore, illustrerai i nostri software più all'avanguardia e proporrà tutte quelle soluzioni e servizi che i clienti si aspettano da un'azienda come Hilti. Potrai coltivare rapporti con clienti curiosi ed entusiasti, supportandoli nel trovare le soluzioni più innovative e convenienti per le loro esigenze.

HILTI STORE REPRESENTATIVE

Potrai occuparti della gestione strategica e operativa di un Punto Vendita assegnato, in stretta sinergia con gli altri canali di vendita Hilti e in linea con le strategie commerciali e di marketing. Offrirai la tua consulenza al cliente su tutta la gamma di soluzioni e servizi, puntando al raggiungimento di target specifici. Sarai inoltre responsabile dello sviluppo della piattaforma del Punto Vendita in cui sarai inserito.

In entrambi i ruoli come Account Manager o Hilti Store Representative, ti occuperai inoltre di sviluppare nuovi progetti per l'ottimizzazione dei processi e l'identificazione di soluzioni innovative