

---

## **MASTER LAB 2023 – REVENUE MANAGEMENT 20 ORE**

Il laboratorio è un'opportunità unica per approfondire tutti gli aspetti del Revenue Management. Come allocare la giusta quantità (camere, sedute..) al cliente giusto, al prezzo giusto, nel momento giusto? Risponderemo a questa domanda partendo dalle basi dello yield management per poi analizzare assieme ai Revenue Managers esempi quotidiani di gestione dei canali distributivi e delle tariffe.

---

### **DESTINATARI**

Il laboratorio è rivolto a studenti, laureati, manager, imprenditori e operatori che desiderano approfondire le proprie conoscenze specifiche, aggiornarsi e sviluppare nuove competenze.

E' aperto a

- diplomati
- iscritti a corsi di laurea presso Università italiane ed estere
- laureati presso Università italiane ed estere

Al termine del laboratorio verrà rilasciato un certificato di frequenza.

---

### **CONTENUTI**

- Yield e Revenue Management: elementi di base e primi esempi
- Il Revenue Management dal vivo: strategie, tattiche e attività quotidiana di un Revenue Manager. Testimonianze ed esercitazioni con operatori del settore che propongono riflessioni sia un'ottica di consulenti che di manager di strutture di catena
- E-distribution systems: canali distributivi e strumenti di gestione. Esempi di uso dei software a supporto dei processi di decisione

---

**QUOTA DI ISCRIZIONE:** € 300,0 (+IVA)

#### **RIDUZIONE DEL 30% PER:**

- EX ALLIEVI MASTER
- L'ISCRIZIONE AL MODULO SINGOLO, SE ISCRITTI ANCHE A ENTRAMBI I LABORATORI

#### **RIDUZIONE DEL 20% PER:**

- STUDENTI E ALUMNI DI CA' FOSCARI
- CHI SI ISCRIVE ALMENO 2 SETTIMANE PRIMA DELL'AVVIO DEL MODULO O DEL LABORATORIO
- L'ISCRIZIONE A UNO DEI LABORATORI, PER CHI SI ISCRIVE A ENTRAMBI
- L'ICRIZIONE AL MODULO SINGOLO, PER CHI SI ISCRIVE A UNO DEI DUE LABORATORI

## REVENUE MANAGEMENT LAB 2023 - CALENDARIO

Lunedì 17 aprile	10.00-13.00 14.00-17.00	Yield e Revenue management: elementi di base e primi esempi Docente: Andrea Ellero Università Ca Foscari Venezia
Mercoledì 19 aprile	10.00-13.00 14.00-17.00	Il Revenue Management dal vivo: strategie, tattiche e attività quotidiana di un Revenue Manager Docente: Alberto Pasinato Hotel Manager Marriott International
	10.00-13.00 14.00-17.00	E-distribution systems: canali distributivi e strumenti di gestione. Esempi di uso dei software a supporto dei processi di decisione  Docente: